

REDDITUS

HOTEL



ЗБІЛЬШЕННЯ ДОХОДУ ГОТЕЛЮ

**REDITUS** – компанія, що спеціалізується на наданні послуг з аутсорсингу продаж та управлінні готелями, апартаментами, офісними приміщеннями та іншими комерційними об'єктами нерухомості. Важливою сферою діяльності є оцінка інвестиційних проектів в готельній сфері та планування об'єктів гостинності.

**Мета** компанії - надавати професійні послуги з управління та продажів і забезпечення власників нерухомості стабільним прибутком (reditus bonorum) та капіталізації їх бізнесу в майбутньому.

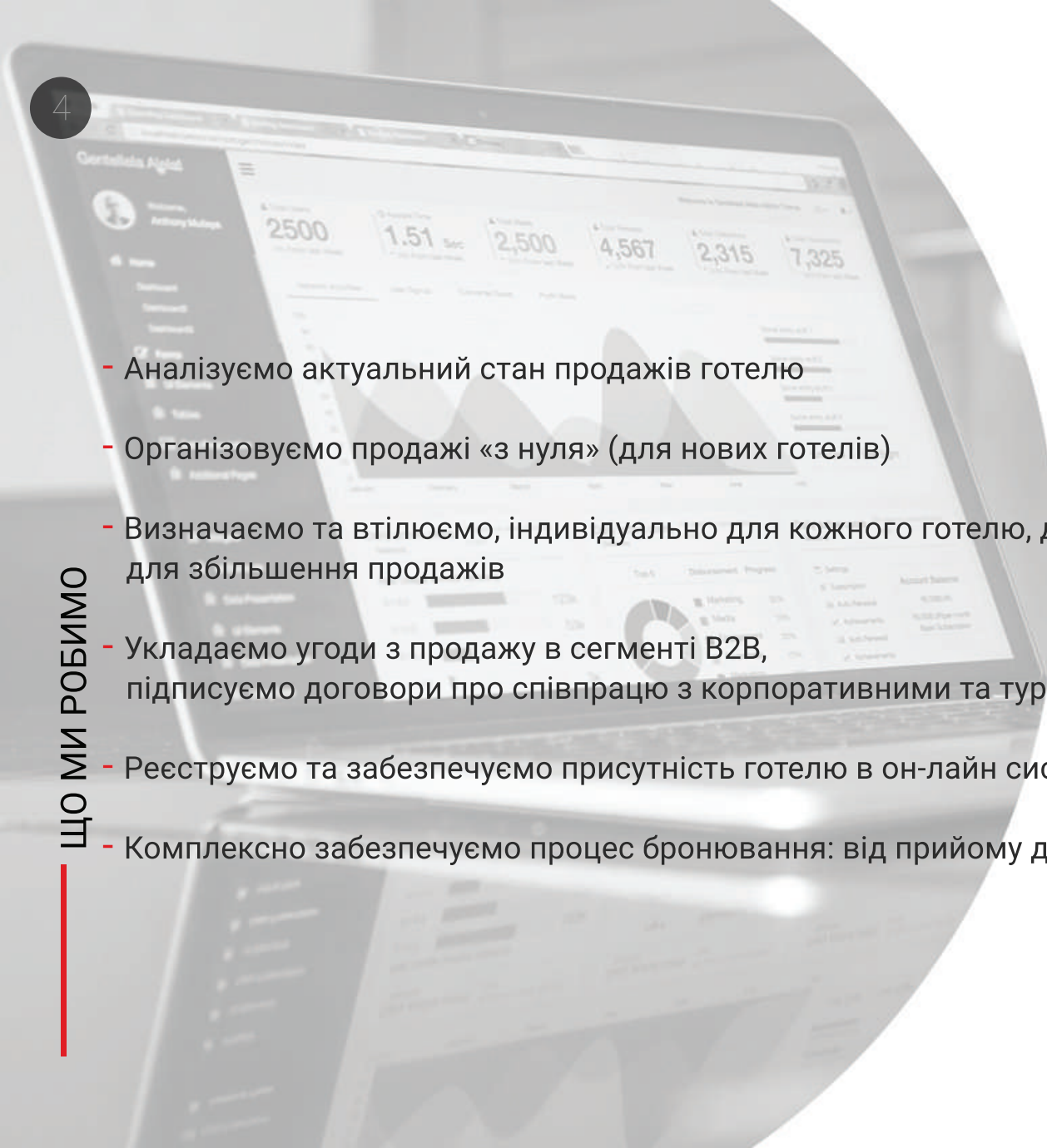




**Тарас Кузик** - Досвід роботи в готельному бізнесі 15 років. Працював генеральним менеджером в таких готелях як: Готель Леополіс, м. Львів, Hotel Edem Resort Medical & SPA, Львівська обл., Готель «Ivanco Birtok», (Термальні Води Косино), Закарпатська обл., Hotel NEMO Resort & SPA, м. Одеса, Готель BANKHOTEL, м. Львів.

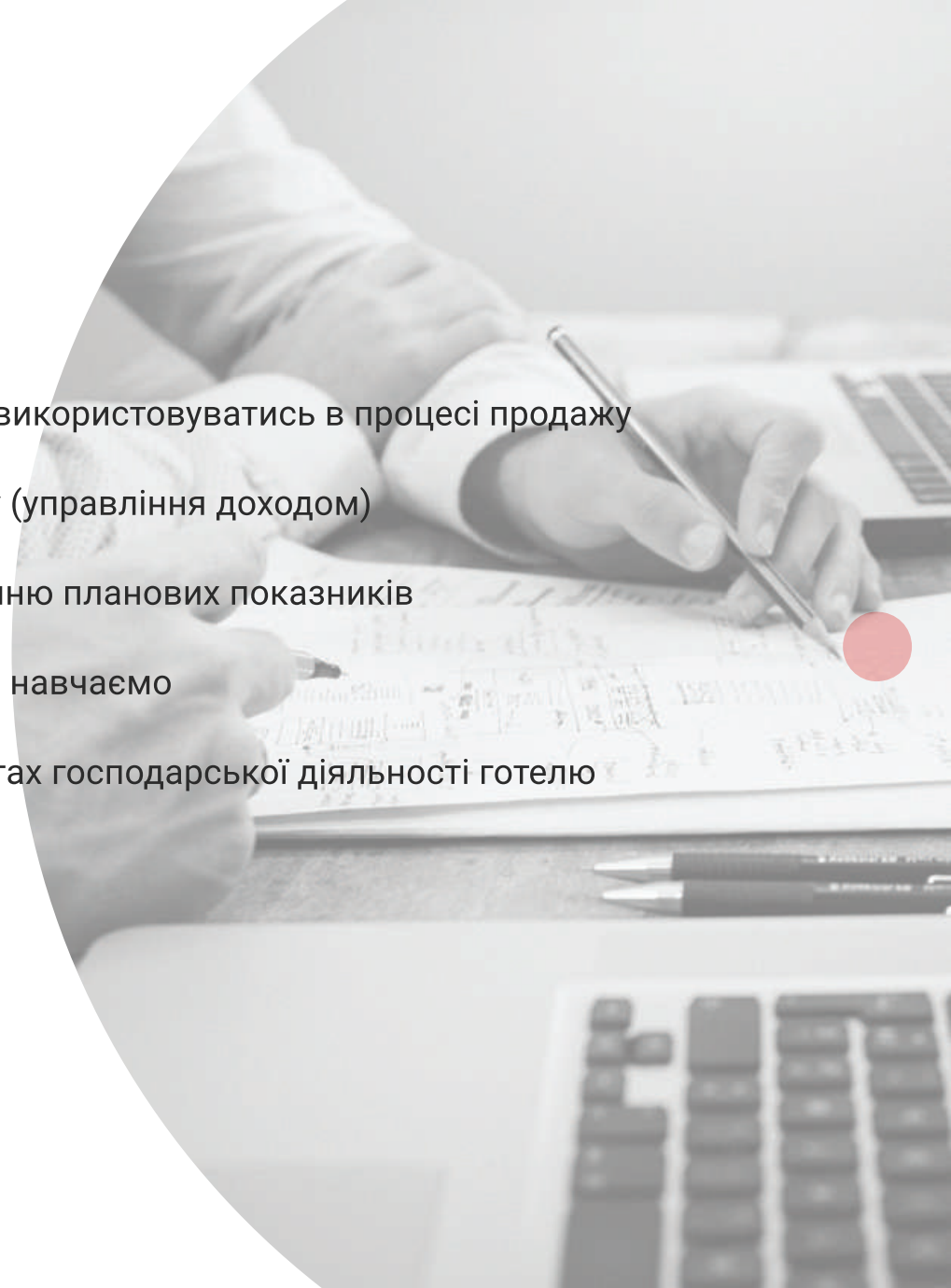
**Святослав Касьянчук** - Досвід роботи в готельному бізнесі 19 років. Працював в таких готелях: менеджер з продажу в Дністер Прем'єр Готель, м. Львів, заступник директора в Нота Бене м. Львів, комерційний директор готель BANKHOTEL, м. Львів



- 
- Аналізуємо актуальний стан продажів готелю
  - Організуємо продажі «з нуля» (для нових готелів)
  - Визначаємо та втілюємо, індивідуально для кожного готелю, довгострокову стратегію для збільшення продажів
  - Укладаємо угоди з продажу в сегменті B2B, підписуємо договори про співпрацю з корпоративними та туристичними компаніями
  - Реєструємо та забезпечуємо присутність готелю в он-лайн системах бронювання
  - Комплексно забезпечуємо процес бронювання: від прийому дзвінка/заявки до виставлення рахунку



- Розробляємо шаблони документів, які будуть використовуватись в процесі продажу
- Впроваджуємо систему Revenue-менеджменту (управління доходом)
- Надаємо регулярну звітність про стан виконанню планових показників
- Впроваджуємо стандарти з обслуговування та навчаємо
- Надаємо постійні консультації по інших аспектах господарської діяльності готелю



- Швидкий запуск проекту.  
Ми оперативно налагодимо всі аспекти продажу та забезпечимо результат протягом короткого часу
- Ви матимете впевненість, що на Вас працюватимуть професійні та надійні працівники, дохід яких напряму залежить від доходу готелю
- Відсутність витрат на пошук, навчання та утримання персоналу відділу продажу та бронювання
- Відсутність «течучки» кадрів та потреби оперативної їх заміни Вас не хвилюватиме, що в період відпусток та лікарняних не буде кому виконувати роботу з продажу
- Відсутність витрат, пов'язаних зі створенням робочих місць: офісу, оргтехніки, витратних матеріалів

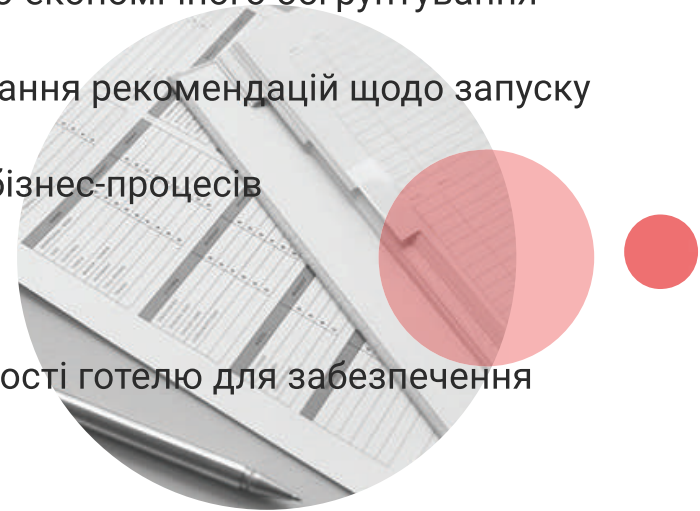


## ПЕРЕВАГИ СПІВПРАЦІ

- Завдяки аутсорсингу продажів, ви зможете заощадити частину власного часу. Як власник бізнесу, Ви маєте справу з багатьма речами одночасно. Замість того, щоб керувати Вашою командою з продажу, Ви зможете зосередитись на розробці нового продукту / послуг тощо
- Ви отримаєте команду, яка звикла виконувати завдання, досягати результатів. Замість того, щоб втрачати час на створення ефективної команди з продажу, Ви отримаєте її одразу
- Ми використовуємо найсучасніші інструменти з продажу, вибрані на основі досвіду та практичного застосування



- Аудит роботи існуючих готелів та надання рекомендацій щодо підвищення ефективності
- Оцінка інвестиційної привабливості проекту, створення техніко-економічного обґрунтування
- Напрацювання концепції та моделі роботи нового готелю, надання рекомендацій щодо запуску
- Супровід готелю до запуску, впровадження та налаштування бізнес-процесів
- Надаємо послуги з пошуку та навчання персоналу
- Контрактне управління операційними процесами життєдіяльності готелю для забезпечення максимального прибутку







КОНТАКТИ



[www.reditus.com.ua](http://www.reditus.com.ua)

E-mail: [skasianchuk@gmail.com](mailto:skasianchuk@gmail.com)

Тел. + 380 097 730 93 63



**REDITUS**

